Journal of Logistics and Supply Chain College Vol. 7 No. 2 July - December 2021

Received :	March	17,2021
Revised :	June	18,2021
Accepted :	June	23,2021

# การประยุกต์ใช้กระบวนการวิเคราะห์เชิงลำดับชั้นในการคัดเลือกผู้ขายอย่างยั่งยืน กรณีศึกษา บริษัทเอบีซี

ศราวุธ ไชยธงรัตน์<sup>1</sup> และ ณัฐพัชร์ อารีรัชกุลกานต์<sup>2</sup>\*

#### บทคัดย่อ

้งานวิจัยนี้มีวัตถุประสงค์เพื่อ กำหนดเกณฑ์และแนวทางการคัดเลือกผู้ขายอย่างยั่งยืนให้กับองค์กร และ ้ทำการคัดเลือกผู้ขายสินค้ากลุ่มอาหารและเครื่องดื่มที่เหมาะสมจากเกณฑ์ที่ได้ ขององค์กรกรณีศึกษาที่ดำเนิน ธุรกิจค้าปลีก การคัดเลือกเกณฑ์ที่ใช้ประเมินผู้ขายอย่างยั่งยืนได้มาจากการทบทวนวรรณกรรมและการระดม ้ความคิดเห็นของผู้เชี่ยวชาญ เป็นผู้บริหารและผู้จัดการฝ่ายที่เกี่ยวข้องรวม 4 ท่าน จากนั้นใช้กระบวนการ ้วิเคราะห์เชิงลำดับชั้นเป็นเครื่องมือในการประเมิน ผลการวิจัยพบว่า เกณฑ์การคัดเลือกผู้ขายอย่างยั่งยืนที่ เหมาะสมประกอบไปด้วยสามเกณฑ์หลัก ได้แก่ 1) ด้านเศรษฐกิจ ประกอบด้วยเกณฑ์ย่อย ด้านคุณภาพสินค้า หรือบริการ ต้นทุน การส่งมอบ และบริการ 2) เกณฑ์ด้านสิ่งแวดล้อม ประกอบด้วยเกณฑ์ย่อย ด้านการจัดการ ้สีเขียว การออกแบบเพื่อสิ่งแวดล้อม และ การบริโภคพลังงานและทรัพยากร และ 3) เกณฑ์ด้านสังคม ประกอบ ้ไปด้วยเกณฑ์ย่อย ด้านการรับผิดชอบต่อสังคม และสุขภาพและความปลอดภัย ผลการวิเคราะห์เชิงลำดับชั้น ้ค่าเฉลี่ยน้ำหนักความสำคัญของเกณฑ์หลักที่มากที่สุดคือ ด้านเศรษฐกิจ (0.731) รองลงมาคือด้านสิ่งแวดล้อม (0.188) และด้านสังคม (0.081) ตามลำดับ และผลการคัดเลือกผู้ขายพบว่า ค่าน้ำหนักทางเลือกของผู้ขาย ที่มีค่าสูงที่สุดคือผู้ขาย B (0.357) รองลงมาเป็นผู้ขาย D (0.256) ผู้ขาย C (0.232) และ ผู้ขาย A (0.155) ตามลำดับ ซึ่งเมื่อพิจารณาจากเกณฑ์หลักด้านเศรษฐกิจที่มีค่าน้ำหนักเกณฑ์สูงสุด พบว่าเกณฑ์ย่อยด้านต้นทุน และด้านคุณภาพ ยังเป็นปัจจัยหลักที่ส่งผลให้ผู้ขาย B ถูกพิจารณาเลือกเป็นผู้ขายอันดับแรก โดยผลของ งานวิจัยองค์กรสามารถนำไปต่อยอดสร้างคู่มือหรือแนวทางการคัดเลือกและประเมินผู้ขาย ภายใต้กรอบ แนวทางแผนการพัฒนาที่ยั่งยืนขององค์กรได้

**คำสำคัญ:** ธุรกิจค้าปลีกอาหาร การคัดเลือกผู้ขายอย่างยั่งยืน การวิเคราะห์เชิงลำดับชั้น **ประเภทบทความ:** บทความวิจัย

\*ผู้รับผิดชอบงานหลัก

<sup>1</sup>นักศึกษาปริญญาเอก วิทยาลัยโลจิสติกส์และซัพพลายเซน มหาวิทยาลัยราชภัฏสวนสุนันทา, อีเมล: sarawutctr@gmail.com <sup>2</sup>อาจารย์วิทยาลัยโลจิสติกส์และซัพพลายเซน มหาวิทยาลัยราชภัฏสวนสุนันทา, อีเมล: natapat.ar@ssru.ac.th

้ผ่านการรับรองคุณภาพจากศูนย์ดัชนีการอ้างอิงวารสารไทย (TCI.) อยู่ในกลุ่ม 2 สาขามนุษย์ศาสตร์และสังคมศาสตร์

## Application of Analytic Hierarchy Process Method for Sustainable Supplier Selection: A Case Study of ABC Company

Sarawut Chaitongrat<sup>1</sup> and Natapat Areerakulkan<sup>2\*</sup>

#### Abstract

The objectives of this research are first to define criteria and measure to evaluate sustainable suppliers and second to evaluate the appropriate sustainable supplier for a food and beverage retailer. To select suitable evaluation criteria, we obtained from literature review and opinion of four experts who are managers of related departments. Then we implemented the Analytical Hierarchy Process as the main evaluation tool. The result show that the suitable criteria consist of three dimensions namely: (1) economic dimension consists of sub-criteria as products or services' quality, cost, and delivery or fulfillment; (2) environmental dimension consists of sub-criteria as green management, environmental friendly design, and energy and resources consumption; (3) social dimension consists of sub-criteria as social responsibility, and health and safety. The relative importance weights in descending order are on economic (0.731), environmental (0.188), and social (0.081), respectively. Finally, the evaluation result shows that the best supplier is supplier B (0.357), D (0.256), C (0.232), and A (0.155), respectively. By considering the highest relative importance weight of main criteria, namely economic dimension, the costs and quality criteria are the main reason that supplier B is ranked as the first to be selected. Furthermore, from result of our research, the case study organization is able to further develop manual or appropriate framework for sustainable supplier evaluation under the organization's sustainable development plan.

**Keywords:** Food Retail Business, Sustainable Supplier Selection, Analytic Hierarchy Process **Type of Article:** Research Article

\*Corresponding author

<sup>1</sup>D.B.A. Student, College of Logistics and Supply Chain, Suan Sunandha Rajabhat University,

E-mail: sarawutctr@gmail.com

<sup>2</sup>Lecturer, College of Logistics and Supply Chain, Suan Sunandha Rajabhat University, E-mail: natapat.ar@ssru.ac.th

้ผ่านการรับรองคุณภาพจากศูนย์ดัชนีการอ้างอิงวารสารไทย (TCI.) อยู่ในกลุ่ม 2 สาขามนุษย์ศาสตร์และสังคมศาสตร์

#### 1. บทนำ

ภาคอุตสาหกรรมเป็นหนึ่งในกลไกที่สำคัญ ของประเทศ แต่การเติบโตของภาคอุตสาหกรรมและ การบริโภคที่เพิ่มมากขึ้น ส่งผลกระทบต่อปัญหาสิ่ง แวดล้อมตามมา ในขณะที่หลายองค์กรเริ่มตระหนัก และสนใจปัญหาด้านสิ่งแวดล้อม (Chaitongrat et al., 2020) ในประเทศไทยเองได้มีนโยบายการพัฒนา อุตสาหกรรมของประเทศ ภายใต้กรอบแนวคิดของ การพัฒนาอย่างยั่งยืน (Sustainable Development) เช่น ปรากฏในแผนยุทธศาสตร์ชาติ ระยะ 20 ปี (พ.ศ. 2561 - 2580) ที่กำหนดวิสัยทัศน์ของประเทศไทย คือ "ประเทศมีความมั่นคง มั่งคั่ง ยั่งยืน เป็นประเทศ พัฒนาแล้ว ด้วยการพัฒนาตามปรัชญาของเศรษฐกิจ พอเพียง" (กรมส่งเสริมอุตสาหกรรม, 2562)

แนวคิด การพัฒนาที่ยั่งยืน ได้เป็นที่รู้จักอย่าง เป็นทางการ จากการจัดทำข้อเสนอแนะการพัฒนา รูปแบบใหม่ที่มุ่งลดผลกระทบสิ่งแวดล้อม ซึ่งเสนอต่อ สหประชาชาติในปี 1987 โดยคณะกรรมาธิการ บรันท์ แลนด์ (Brundtland Report) หรือคณะกรรมาธิการ โลกว่าด้วยสิ่งแวดล้อมและการพัฒนา (Holden et al., 2014) จากนั้นประเด็นด้านสิ่งแวดล้อมและการพัฒนา อย่างยั่งยืน ได้กลายมาเป็นประเด็นที่ทั่วโลกให้ความ สนใจอย่างแพร่หลาย และแนวทางหรือกิจกรรมที่จะ นำไปสู่เป้าหมาย ได้ถูกนำเสนอในรูปองค์ประกอบของ การพัฒนาที่ยั่งยืน ซึ่งประกอบไปด้วยมิติทางเศรษฐกิจ สังคม และสิ่งแวดล้อม (Purvis et al., 2019)

ในภาพของการบริหารจัดการโซ่อุปทานองค์กร กระบวนการที่จะนำวัตถุดิบ สินค้า หรือบริการต่างๆ เข้ามาสู่องค์กร เพื่อจัดเก็บ ส่งต่อ หรือแปรรูป เพื่อ จัดจำหน่าย คือ กระบวนการจัดซื้อ ซึ่งการคัดเลือก ผู้ขาย (Supplier Selection) ถือเป็นด่านแรกที่ สำคัญ เป็นส่วนช่วยในการคัดเลือกผู้ขายที่เหมาะสม ภายใต้แนวคิดการพัฒนาอย่างยั่งยืนได้ สำหรับใน ประเทศไทยเอง แม้แนวคิดการพัฒนาอย่าง จะเป็น ที่สนใจมากยิ่งขึ้น แต่ในภาคอุตสาหกรรมโดยเฉพาะ แนวคิดการคัดเลือกผู้ขายอย่างยั่งยืน (Sustainable Supplier Selection : SSS) ยังไม่ได้ถูกนำมาใช้หรือ พิจารณากันแพร่หลายมากนัก

การคัดเลือกผู้ขายอย่างยั่งยืน หรือ บางครั้งถูก เรียกในชื่อ การคัดเลือกผู้ขายสีเขียว (Green Supplier Selection : GSS) มีความสำคัญมากสำหรับการ ดำเนินธุรกิจ (Nielsen et al., 2014) เนื่องจากเป็น ส่วนหนึ่งในการพัฒนาโซ่อุปทานที่ยั่งยืน ซึ่งเป็นการคัด เลือกผู้ขายหรือผู้จำหน่ายที่เหมาะสมโดยการประเมิน ประเด็นด้านความยั่งยืน ทั้งด้านเศรษฐกิจ สังคม และ สิ่งแวดล้อม (Ghoushchi et al, 2018)

สำหรับการประเมินที่มีความซับซ้อนเนื่องจาก เกณฑ์ในการประเมินประกอบด้วยหลายมิติและเกณฑ์ ย่อยที่มีความสัมพันธ์แบบโครงข่าย การประเมินด้วย การให้น้ำหนักอย่างง่ายบางครั้งไม่เหมาะสม จึงได้มี การนำเอาการประเมินแบบพหุเกณฑ์มาใช้ (ณัฐพัชร์ อารีรัชกุลกานต์ และสมหญิง งามพรประเสริฐ, 2559) มีการนำกระบวนการวิเคราะห์เชิงลำดับชั้น (Analytic Hierarchy Process : AHP) มาประยุกต์ใช้ประเมิน สมรรถนะสวนอุตสาหกรรมเชิงนิเวศ งานวิจัยฉบับนี้ จึงนำแนวคิดการคัดเลือกผู้ขายอย่างยั่งยืน มาประยุกต์ กับกระบวนการวิเคราะห์เชิงลำดับชั้น โดยกรณีศึกษา เป็นบริษัทที่ดำเนินธุรกิจค้าปลีกที่มีสาขาทั่วภูมิภาค ของประเทศไทย ต้องสั่งซื้อสินค้าประเภทอาหาร สำเร็จรูปและเครื่องดื่มมาจำหน่าย มีผู้ขายรายหลักอยู่ จำนวน 4 รายที่ขายสินค้าประเภทเดียวกัน แต่ปัจจุบัน ยังใช้วิธีคัดเลือกผู้ขายโดยใช้เพียงเกณฑ์ด้านราคา และการส่งมอบเป็นหลัก อีกทั้งองค์กรยังมีวิสัยทัศน์ มุ่งสู่การเป็นองค์กรที่มีความยั่งยืนและรับผิดชอบ ต่อสังคม แต่ยังไม่ได้กำหนดกรอบแนวทางปฏิบัติ ด้านการคัดเลือกและประเมินผู้ขายที่ชัดเจนและ สอดคล้องกับแนวทางการพัฒนาอย่างยั่งยืนตามวิสัย ทัศน์ที่วางไว้

้ ผ่านการรับรองคุณภาพจากศูนย์ดัชนีการอ้างอิงวารสารไทย (TCI.) อยู่ในกลุ่ม 2 สาขามนุษย์ศาสตร์และสังคมศาสตร์

#### 2. วัตถุประสงค์ของการวิจัย

 กำหนดเกณฑ์และแนวทางการคัดเลือก ผู้ขายอย่างยั่งยืนให้กับองค์กร

 2. คัดเลือกผู้ขายที่เหมาะสมภายใต้เกณฑ์การ คัดเลือกผู้ขายอย่างยั่งยืน

#### 3. กรอบการศึกษา

การศึกษานี้บริษัทกรณีศึกษาคือองค์กรที่ ดำเนินธุรกิจค้าปลีก และต้องคัดเลือกผู้ขายสินค้า ประเภทอาหารสำเร็จรูปและเครื่องดื่ม ที่เหมาะสมจาก ผู้ขายจำนวน 4 รายที่เป็นผู้ขายหลัก ภายใต้เกณฑ์การ คัดเลือกผู้ขายอย่างยั่งยืน

## 4. วรรณกรรมที่เกี่ยวข้อง

#### 4.1 การคัดเลือกผู้ขายอย่างยั่งยืน

เครื่องมือการประเมินและคัดเลือกผู้ขาย ที่ได้ รับการนิยมอย่างแพร่หลาย ได้แก่ AHP (Analytic Hierarchy Process), DEA (Data Envelopment Analysis) และ TOPSIS (Technique for Order Preference by Similarity to Ideal Solution) นอกจากนั้นยังพบงานวิจัยที่ใช้ตรรกะคลุมเครือ (Fuzzy Logic) ในการวิเคราะห์เกณฑ์เชิงคุณภาพ เพิ่มมากขึ้น (Erdogdu et al., 2016) ซึ่งการทบทวน วรรณกรรมที่เกี่ยวกับปัญหาการเลือกผู้ขายพบว่า AHP เป็นวิธีการหนึ่งที่น่าสนใจและถูกนำมาใช้กันทั่วไปอยู่ บ่อยครั้ง (Bansod & Kubde, 2012)

สำหรับงานวิจัยที่เกี่ยวข้องกับการคัดเลือกและ ประเมินผู้ขายอย่างยั่งยืน (Sustainable Supplier Selection) หรือการคัดเลือกผู้ขายที่เป็นมิตรต่อสิ่ง แวดล้อม (Green Supplier Selection) พบว่าใน ประเทศไทยยังมีงานวิจัยอยู่ไม่มากนัก ส่วนใหญ่พบ ในงานวิจัยต่างประเทศ ยกตัวอย่างเช่น สมพงษ์ เหม บุตร (2560) ทำการศึกษาเกณฑ์การคัดเลือกผู้ผลิตชิ้น ส่วนที่ยั่งยืนของผู้ผลิตฮาร์ดดิสก์ ตามแนวทาง Triple Bottom Line (TBL) โดยใช้เทคนิค AHP ด้วยเกณฑ์

การประเมินหลัก 3 เกณฑ์ ได้แก่ ด้านเศรษฐกิจ ด้าน สิ่งแวดล้อม และด้านสังคม เช่นเดียวกับ Amindoust et al. (2012) ได้ใช้เกณฑ์การคัดเลือกผู้ขายในมิติด้าน ความยั่งยืน โดยใช้เกณฑ์การประเมิน 3 เกณฑ์คือ ด้าน เศรษฐกิจ ด้านสิ่งแวดล้อม และด้านสังคม ด้วยทฤษฎี ตรรกะคลุมเครือ (Fuzzy set theory) อีกทั้ง Zafar et al. (2019) ทำการคัดเลือกและประเมินผู้ขาย ด้วย แนวคิด ผู้ขายที่เป็นมิตรต่อสิ่งแวดล้อม (Green Supplier) ด้วยวิธี FUZZY AHP โดยใช้เกณฑ์พิจารณา ได้แก่ ด้านต้นทุน ราคาสินค้า ต้นทุนขนส่ง คุณภาพ การประกันคุณภาพ เอกสารใบรับรองด้านคุณภาพ ผลิตภัณฑ์ที่เป็นมิตรต่อสิ่งแวดล้อม บรรจุภัณฑ์ที่เป็น มิตรต่อสิ่งแวดล้อม และระบบการนำกลับมาใช้ใหม่ และ Moktadir et al. (2017) ได้ใช้วิธี AHP เพื่อคัด เลือกผู้ขายที่เหมาะสมที่สุดในอุตสาหกรรมเครื่องหนัง โดยใช้เกณฑ์พิจารณาทั้งหมด 8 เกณฑ์ ได้แก่ ด้าน คุณภาพ การส่งมอบ เทคโนโลยี ราคา การบริการ การรักษาสัญญา มาตรฐานการทำงาน และการบรรจุ ภัณฑ์ ซึ่งมีหลายปัจจัยที่เกี่ยวข้องกับประเด็นด้านสิ่ง แวดล้อมและความยั่งยืน

จากงานทบทวนวรรณกรรมยังพบงานวิจัยอีก จำนวนมากที่ใช้เกณฑ์ด้านความยั่งยืนในการคัดเลือก และประเมินผู้ขาย ซึ่งต่างล้วนพิจารณาจาก 3 มิติ คือ มิติด้านเศรษฐกิจ ด้านสังคม และด้านสิ่งแวดล้อม เป็นเกณฑ์หลักในการคัดเลือกผู้ขายหรือผู้จำหน่าย (Hendiani et al., 2020; Pishchulov et al., 2019; Memari et al., 2019; Yu et al., 2019; Ozturk & Ozçelik, 2014; Chaharsooghi & Ashrafi, 2014; Ghadimi & Heavy, 2014)

#### 4.2 เกณฑ์การคัดเลือกผู้ขายอย่างยั่งยืน

ในงานวิจัยนี้จึงได้ใช้เกณฑ์หลักสำหรับการคัด เลือกผู้ขายอย่างยั่งยืน 3 ด้าน คือ คือ มิติด้านเศรษฐกิจ ด้านสังคม และด้านสิ่งแวดล้อม โดยรวบรวมเกณฑ์ ย่อยจากการทบทวนวรรณกรรม งานวิจัยที่มีการใช้ เกณฑ์ด้านความยั่งยืนในการคัดเลือกและประเมิน

ผ่านการรับรองคุณภาพจากศูนย์ดัชนีการอ้างอิงวารสารไทย (TCI.) อยู่ในกลุ่ม 2 สาขามนุษย์ศาสตร์และสังคมศาสตร์

#### ผู้ขาย ดังแสดงในตารางที่ 1 4.3 กระบวนการวิเคราะห์เชิงลำดับชั้น (Analytic

# Hierarchy Process : AHP)

กระบวนการวิเคราะห์เซิงลำดับชั้น (Analytic Hierarchy Process : AHP) ถูกคิดค้น เมื่อประมาณ ปลายปี 1970 โดย Dr. Thomas L. Saaty จบปริญญา เอกสาขาคณิตศาสตร์ จาก Yale University ประเทศ สหรัฐอเมริกา (วิฑูรย์ ตันศิริคงคล, 2542) โดยใช้การ ตัดสินใจแบบหลายเกณฑ์ (Muti-Criteria Decision Making Method) ซึ่ง AHP เป็นกระบวนการที่มี ประสิทธิภาพ สามารถใช้กับการตัดสินใจที่มีความ ยุ่งยากซับซ้อน (ณัฐพร สว่างวงศ์สิน, 2555) เป็น กระบวนการตัดสินใจที่มีเหตุมีผล ใช้กับปัญหาที่ ประกอบไปด้วยหลายปัจจัย สามารถใช้วิเคราะห์ ปัญหาเพื่อการตัดสินใจ ทั้งปัจจัยเชิงคุณภาพและ ปัจจัยเชิงปริมาณ โดยใช้วิธีจับคู่เปรียบเทียบทีละคู่ เพื่อลำดับความสำคัญและน้ำหนักให้กับทางเลือกที่ เป็นคำตอบของปัญหา (ศราวุธ ไชยธงรัตน์ และสุนาริน จันทะ, 2555) AHP เป็นการนำเอาความคิดความรู้สึก ที่เป็นนามธรรมมาให้ค่าน้ำหนัก โดยใช้ตัวเลขแทนค่า ให้อยู่ในรูปธรรม จากการทบทวนวรรณกรรม สามารถ สรุปขั้นตอนการดำเนินการเป็น 6 ขั้นตอน (ณัฐพร สว่างวงศ์สิน, 2555; Saaty, 1980; Taherdoost, 2017) ดังแสดงในภาพที่ 1

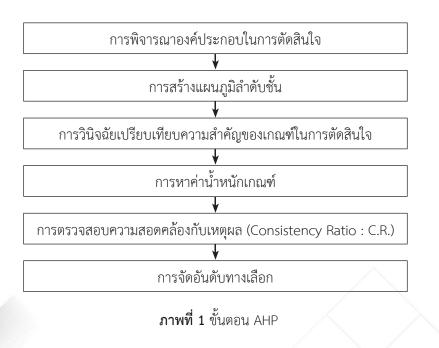
4	<i>१</i> २ म ४	। ਹੁੰਬ
ตารางที่ 1	ตารางทบทวนวรรณกรรมเกณฑ์คัดเลือกผู้ขายอ	บยางยังยัน
-		

เกณฑ์ หลัก	เกณฑ์ย่อย	สมพงษ์ เหมบุตร (2560)	Du et al. (2020)	Calik (2019)	Memari et al. (2019)	Erdogdu et al. (2016)	Grover et al. (2016)	Sarkis & Dhavale (2015)	Orji and Wei (2015)	Xu et al., 2013	Amindoust et al., 2012	Azadnia et al., 2012	
	ต้นทุน/ราคา (Price)	$\checkmark$	$\checkmark$	$\checkmark$	$\checkmark$	$\checkmark$	$\checkmark$	$\checkmark$			$\checkmark$	$\checkmark$	
iic)	การส่งมอบ (Delivery)	$\checkmark$		$\checkmark$	,	✓		√			√	~	
mon	การบริการ (Service) คุณภาพสินค้าหรือบริการ (Quality)	./		./	√ √	√ √		√ √			√ √		
(Eco	ความสามารถการจัดการ (Management	•		•	•	• √		•			• √	•	
ต้านเศรษฐกิจ (Economic)	Capability) เทคโนโลยีและนวัตกรรม (Technological	$\checkmark$				$\checkmark$					√		
ต้านเ	& Innovation) สมรรถนะด้านการเงิน (Financial					✓					✓		
	Performance) ความยึดหยุ่น (Flexibility)	$\checkmark$											
	การจัดการสีเขียว (Green/Environmental	$\checkmark$	$\checkmark$	$\checkmark$	$\checkmark$	$\checkmark$	$\checkmark$	$\checkmark$		$\checkmark$	$\checkmark$	~	2
้ต้านสิ่งแวคล้อม (Environmental)	Management) การออกแบบเพื่อสิ่งแวดล้อม (Green Design	$\checkmark$				$\checkmark$			$\checkmark$		~	~	/
ด้านสิ่ง (Envirol	/Eco Design) การบริโภคพลังงาน/ทรัพยากร (Energy/ Resource Consumption)	✓	√	√		~	√	√		•	$\mathbb{R}$		

้ผ่านการรับรองคุณภาพจากศูนย์ดัชนีการอ้างอิงวารสารไทย (TCI.) อยู่ในกลุ่ม 2 สาขามนุษย์ศาสตร์และสังคมศาสตร์

a .		৫০ ব	v	ਾ ਹੈ ਥ	<li>/ \</li>
ตารางที่ 1	ตารางทบทวนวรรณกรรมเกย	นฑคดเล่ร	ากผขาว	ยอยางยังย่าม	(ตอ)
				0001101010	(110)

เกณฑ์ หลัก	เกณฑ์ย่อย	สมพงษ์ เหมบุตร (2560)	Du et al. (2020)	Calik (2019)	Memari et al. (2019)	Erdogdu et al. (2016)	Grover et al. (2016)	Sarkis & Dhavale (2015)	Orji and Wei (2015)	Xu et al., 2013	Amindoust et al., 2012	Azadnia et al., 2012
	โลจิสติกส์ย้อนกลับ (Reverse Logistics) การใช้วัสดุที่เป็นอันตราย (Use Hazardous Materials)					✓ ✓					√ √	
	การรับผิดชอบต่อสังคม (Corporate Social Responsibility)		√	$\checkmark$		✓		✓		√	$\checkmark$	
ocial)	สุขภาพและความปลอดภัย (Health and Safety)	$\checkmark$	√	$\checkmark$	√	✓	✓				$\checkmark$	~
ต้านสังคม (Social)	การบริหารทรัพยากรบุคคล (Human	$\checkmark$			$\checkmark$	$\checkmark$		$\checkmark$				
ต้านสัง	Resource Management) สิทธิมนุษยชน (Human Rights Issues) การมีส่วนร่วมกับผู้มีส่วนได้ส่วนเสีย	✓				✓ ✓	~			$\checkmark$	√ √	✓
	(Relationship with Stakeholders) การเปิดเผยข้อมูล (Information Disclosure)	√				$\checkmark$			√	√	√	



ผ่านการรับรองคุณภาพจากศูนย์ดัชนีการอ้างอิงวารสารไทย (TCI.) อยู่ในกลุ่ม 2 สาขามนุษย์ศาสตร์และสังคมศาสตร์

Vol. 7 No. 2 July - December 2021

 การสร้างแผนภูมิลำดับชั้น แผนภูมิลำดับ ชั้นแบ่งเป็นขั้นที่หนึ่งคือ ชั้นวัตถุประสงค์ ซึ่งก็คือ การ คัดเลือกและจัดอันดับผู้ขายยั่งยืน ชั้นที่สองคือชั้นที่ ประกอบไปด้วยเกณฑ์หลัก ชั้นที่สามคือชั้นที่ประกอบ ไปด้วยเกณฑ์ย่อย และชั้นที่สี่ คือชั้นสุดท้ายคือชั้นที่ ประกอบไปด้วยทางเลือกของผู้ขายยั่งยืน

 การวินิจฉัยเปรียบเทียบความสำคัญของ เกณฑ์ในการตัดสินใจ ในขั้นตอนที่สามนี้จะเริ่มจาก การสร้างเมตริกซ์ความสัมพันธ์ระหว่างองค์ประกอบ เพื่อใช้ในการเปรียบเทียบเชิงคู่ (Pairwise comparison) โดยทั่วไปเมตริกซ์ความสัมพันธ์แสดงดังต่อไปนี้

$$A = \begin{bmatrix} 1 & a_{12} & \cdots & a_{1n} \\ 1/a_{12} & 1 & \cdots & a_{2n} \\ \vdots & \vdots & \cdots & \vdots \\ 1/a_{1n} & 1/a_{2n} & \cdots & 1 \end{bmatrix}$$
(1)

เมื่อ  $a_{ij}$  คือ คะแนนเปรียบเทียบเซิงคู่ขององค์ ประกอบ i และ j ตามลำดับ จะได้มาจากการเก็บข้อมูล คะแนนความสำคัญ 9 สเกลของวิธี AHP

หลังจากนั้นทำการคำนวณน้ำหนักของเกณฑ์ การประเมินสำหรับแต่ละแถวของ A โดยวิธีค่าเฉลี่ย เรขาคณิต (Geometric Mean) สูตรคำนวณแสดง ดังสมการที่ 2

$$V_i = \left(\prod_{j=1}^n a_{ij}\right)^{1/n}$$
(2)

เมื่อ V<sub>i</sub> คือ ค่าเฉลี่ยเรขาคณิต

 4) การหาค่าน้ำหนักเกณฑ์ ขั้นตอนต่อไปคือ การนอร์มัลไลเซชั่นน้ำหนักแต่ละเกณฑ์เนื่องจาก องค์ประกอบแต่ละตัวมีสเกลที่แตกต่างกันจึงต้องทำให้ อยู่ในสเกลเดียวกันโดยใช้สมการที่ 3 และ 4 ต่อไปนี้

$$w_i = \frac{V_i}{\sum_{i=1}^n V_i} \tag{3}$$

โดยที่  $\sum_{i=1}^{n} w_i = 1$ 

5) การตรวจสอบความสอดคล้องกับเหตุผล (Consistency Ratio : C.R.)

$$\begin{split} \lambda_{max} &= \sum_{i=1}^{n} a_{ij} w_j \qquad (4) \\ CI &= (\lambda_{max} - 1)/(n-1) \\ CR &= CI/RI \end{split}$$

โดยที่

n = จำนวนของทางเลือก

 $\lambda_{max}$  = ค่าเฉลี่ยความสอดคล้องของทุกทางเลือก

CI = ค่าดัชนีความสอดคล้อง

RI = ค่าดัชนีความสอดคล้องเชิงสุ่มที่มีค่าแปรผัน
ตามจำนวนของทางเลือก

CR = ค่าอัตราส่วนความสอดคล้อง

 6) การจัดอันดับทางเลือก โดยพิจารณาจาก ค่าน้ำหนัก

# 5. วิธีดำเนินการวิจัย

### 5.1 การพิจารณาเกณฑ์ที่ใช้ในการประเมิน

เกณฑ์ในการนำมาประเมินเพื่อคัดเลือกผู้ขาย อย่างยั่งยืน ใช้เกณฑ์หลัก 3 เกณฑ์ คือ ด้านเศรษฐกิจ (Economic) เกณฑ์ด้านสิ่งแวดล้อม (Environmental) และเกณฑ์ด้านสังคม (Social) จากนั้นนำเกณฑ์ ย่อยจากตารางที่ 1 ทุกเกณฑ์ ที่ได้จากการทบทวน วรรณกรรม นำมาให้ผู้เชี่ยวชาญในองค์กร ซึ่งประกอบ ด้วยผู้บริหาร 2 คน ผู้จัดการฝ่ายจัดซื้อ 1 คน และ ผู้จัดการฝ่ายประกันคุณภาพ 1 คน รวมเป็น 4 คน ซึ่งเป็นผู้บริหารระดับสูงและระดับกลาง เนื่องจากมี คุณสมบัติด้านการบริหารเกี่ยวข้องในการจัดซื้อจัดหา คัดเลือกเกณฑ์ย่อยที่เกี่ยวข้องและเหมาะสมเพื่อใช้ใน การตัดสินใจ ด้วยวิธีระดมความคิดเห็น (Brainstorming) โดยคัดเลือกใช้เกณฑ์ที่มีคะแนนโหวตตั้งแต่

้ผ่านการรับรองคุณภาพจากศูนย์ดัชนีการอ้างอิงวารสารไทย (TCI.) อยู่ในกลุ่ม 2 สาขามนุษย์ศาสตร์และสังคมศาสตร์

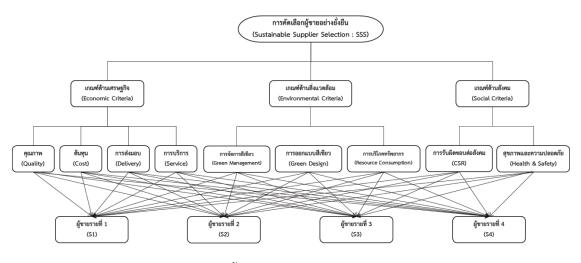
#### วารสารวิทยาลัยโลจิสติกส์และซัพพลายเชน

3 คนขึ้นไป ผลการเลือก ได้แก่ เกณฑ์ด้านเศรษฐกิจ (Economic Criteria) ประกอบด้วยเกณฑ์ 4 เกณฑ์ ย่อย คือ ด้านคุณภาพสินค้าหรือบริการ (Quality) ต้นทุน (Cost) การส่งมอบ (Delivery y) และ บริการ (Service) เกณฑ์ด้านสิ่งแวดล้อม (Environmental Criteria) ประกอบด้วย 3 เกณฑ์ย่อย คือ ด้าน การ จัดการสีเขียว (Green/Environmental Management) การออกแบบเพื่อสิ่งแวดล้อม (Green Design/ Eco Design) และ การบริโภคพลังงานและทรัพยากร (Resource and Energy consumption) และเกณฑ์ ด้านสังคม (Social Criteria) ประกอบไปด้วย 2 เกณฑ์

ย่อย คือ ด้านการรับผิดชอบต่อสังคม (Corporate Social Responsibility) และ สุขภาพและความ ปลอดภัย (Health and Safety)

#### 5.2 การสร้างแผนภูมิลำดับชั้นเชิงวิเคราะห์

จำนวนผู้ขายที่นำมาพิจารณาเปรียบเทียบใน ครั้งนี้มีจำนวน 4 ราย และจากการคัดเลือกเกณฑ์ย่อย ในการประเมินเพื่อใช้ในการตัดสินใจ สามารถนำมา สร้างเป็นแผนภูมิลำดับชั้นเชิงวิเคราะห์ในการคัดเลือก ผู้ขายอย่างยั่งยืน ประกอบด้วย 3 เกณฑ์หลัก และ แต่ละเกณฑ์หลักมีเกณฑ์ย่อย แสดงได้ดังภาพที่ 2



**ภาพที่ 2** แผนภูมิลำดับชั้นเชิงวิเคราะห์ในการคัดเลือกผู้ขายอย่างยั่งยืน

#### 5.3 การพิจารณาทางเลือกที่เหมาะสม

สำหรับการวินิจฉัยเปรียบเทียบความสำคัญ ของเกณฑ์ในการตัดสินใจ การหาค่าน้ำหนักเกณฑ์ ค่านำหนักความสำคัญ การตรวจสอบความสอดคล้อง กับเหตุผล และการจัดอันดับทางเลือก ดำเนินการโดย ข้อมูลที่ได้มาจากการสัมภาษณ์ผู้เชี่ยวชาญรายบุคคล และการกรอกแบบสอบถาม จากนั้นใช้โปรแกรม Expert Choice เป็นเครื่องมือในการวิเคราะห์เพื่อ ทำการเปรียบเทียบเกณฑ์ทีละคู่ พร้อมกับตรวจสอบ ค่าความไม่สอดคล้องว่าอยู่ในเกณฑ์ที่กำหนดหรือ ไม่ โดยอัตราค่าความไม่สอดคล้อง (Inconsistency Ratio) มีค่าไม่เกิน 0.1 (Saaty, 1980) หากเกินจาก ที่กำหนดต้องทำการสัมภาษณ์ผู้เชี่ยวชาญเพื่อป้อน ข้อมูลใหม่ ถ้าหากค่าความไม่สอดคล้องไม่เกินที่ กำหนดข้อมูลนั้นเชื่อถือได้และสามารถนำไปจัดลำดับ ความสำคัญของเกณฑ์การคัดเลือก (สมพงษ์ เหมบุตร, 2560; ณัฐพร สว่างสิน, 2555)

#### 6. ผลการวิจัย

การพิจารณาองค์ประกอบในการตัดสินใจ ได้ มาจากการทบทวนทวนวรรณกรรมและการระดม สมองของผู้เชี่ยวชาญ เพื่อนำมาสร้างเป็นแผนภูมิ

ี่ ผ่านการรับรองคุณภาพจากศูนย์ดัชนีการอ้างอิงวารสารไทย (TCI.) อยู่ในกลุ่ม 2 สาขามนุษย์ศาสตร์และสังคมศาสตร์

ลำดับชั้นดังที่แสดงในภาพที่ 2 การวินิจฉัยเปรียบเทียบ ความสำคัญของเกณฑ์ในการตัดสินใจ โดยผู้เชี่ยวชาญ ได้ผลการวิเคราะห์น้ำหนักเกณฑ์หลักและเกณฑ์รอง เพื่อทำการประเมินและคัดเลือกผู้ขายด้วยเกณฑ์ความ ยั่งยืน พบว่าค่าเฉลี่ยน้ำหนักความสำคัญของปัจจัย หลักที่มากที่สุดคือ ด้านเศรษฐกิจ (0.731) รองลงมา คือด้านสิ่งแวดล้อม (0.188) และต่ำที่สุดคือด้านสังคม (0.081) ดังแสดงในตารางที่ 3

เกณฑ์รองด้านเศรษฐกิจ ค่าเฉลี่ยน้ำหนักความ สำคัญมากที่สุดคือด้านต้นทุน (0.547) รองลงมาคือ ด้านคุณภาพสินค้าหรือบริการ (0.282) ด้านความ สามารถในการบริหาร (0.092) และความสามารถ ในการส่งมอบ (0.052) เกณฑ์รองด้านสิ่งแวดล้อม ค่าเฉลี่ยน้ำหนักความสำคัญมากที่สุดคือด้านบริโภค พลังงานและทรัพยากร (0.649) รองลงมาคือด้าน กลยุทธ์การจัดการสีเขียว (0.279) และ การออกแบบ เพื่อสิ่งแวดล้อม (0.072) เกณฑ์รองด้านสังคม ค่าเฉลี่ย น้ำหนักความสำคัญมากที่สุดคือสุขภาพและความ ปลอดภัย (0.75) และรองลงมาคือการรับผิดชอบต่อ สังคม (0.250)

เกณฑ์	ค่าเฉลี่ย เกณฑ์หลัก	ค่าเฉลี่ย เกณฑ์รอง
ด้านเศรษฐกิจ (Economic Criteria)	0.731	
- ต้นทุน (Cost)		0.574
- คุณภาพสินค้าหรือบริการ (Quality)		0.282
- การบริการ (Service)		0.092
- การส่งมอบ (Delivery)		0.052
ด้านสิ่งแวดล้อม (Environmental Criteria)	0.188	
- การบริโภคพลังงานและทรัพยากร (Resource and Energy consumption)		0.649
- การจัดการสีเซียว (Green/Environmental Management)		0.279
- การออกแบบเพื่อสิ่งแวดล้อม (Green Design/Eco Design)		0.072
ด้านสังคม (Social Criteria)	0.081	
- สุขภาพและความปลอดภัย (Health and Safety)		0.750
- การรับผิดชอบต่อสังคม (Corporate Social Responsibility)		0.250

# ตารางที่ 3 ผลการวิเคราะห์น้ำหนักเกณฑ์หลักและเกณฑ์รอง

## ตารางที่ 4 น้ำหนักทางเลือกผู้ขายที่เหมาะสม

ผู้ขาย	ค่าน้ำหนักทางเลือก
ผู้ขาย A	0.155
ผู้ขาย B	0.357
ผู้ขาย C	0.232
ผู้ขาย D	0.256

Overall Consistency Ratio = 0.07

ผ่านการรับรองคุณภาพจากศูนย์ดัชนีการอ้างอิงวารสารไทย (TCI.) อยู่ในกลุ่ม 2 สาขามนุษย์ศาสตร์และสังคมศาสตร์

การตรวจสอบความสอดคล้องกับเหตุผล (Consistency Ratio : C.R.) พบว่ามีค่า C.R. เท่ากับ 0.07 ซึ่งน้อยกว่า 0.10 แสดงว่า ผู้เชี่ยวชาญได้ทำการ เปรียบเทียบเป็นรายคู่ของปัจจัยต่างๆ และให้คะแนน ความสำคัญของแต่ละปัจจัยได้อย่างสอดคล้องกัน

จากตารางที่ 4 ตารางน้ำหนักทางเลือกผู้ขาย ที่เหมาะสม พบว่าค่าน้ำหนักทางเลือกของผู้ขายที่มี ค่าสูงที่สุดคือผู้ขาย B มีค่าน้ำหนัก 0.357 รองลงมา คือ ผู้ขาย D มีค่าน้ำหนัก 0.256 ผู้ขาย C มีค่าน้ำหนัก 0.232 และ สุดท้ายคือ ผู้ขาย A มีค่าน้ำหนัก 0.155 ซึ่งสรุปว่าผู้ขายที่เหมาะสมที่สำหรับเกณฑ์การประเมิน ผู้ขายอย่างยั่งยืน คือ ผู้ขาย B เนื่องจากมีค่าน้ำหนัก ประเมินสูงที่สุด

#### 7. สรุปผลการวิจัยและอภิปรายผล

จากการทบทวนวรรณกรรมพบว่าเกณฑ์หลักที่ นักวิจัยมักนำมาใช้เป็นเกณฑ์การคัดเลือกและประเมิน ผู้ขายประกอบไปด้วย 3 เกณฑ์หลัก คือ เกณฑ์ด้าน เศรษฐกิจ สังคม และสิ่งแวดล้อม (Hendiani et al., 2020; Pishchulov et al., 2019; Memari et al., 2019; Yu et al., 2019; Ozturk & Ozçelik, 2014; Chaharsooghi & Ashrafi, 2014; Ghadimi & Heavy, 2014) ซึ่งเป็นแนวทางเดียวกับองค์ประกอบ ของการพัฒนาที่ยั่งยืน และการทบทวนวรรณกรรม เกณฑ์ย่อยในแต่ละเกณฑ์หลัก ประกอบกับการระดม ความคิดเห็นของผู้เชี่ยวชาญในองค์กรกรณีศึกษา พบว่าเกณฑ์การคัดเลือกผู้ขายอย่างยั่งยืนที่เหมาะสม ได้แก่ เกณฑ์ด้านเศรษฐกิจ ประกอบด้วยเกณฑ์ย่อย ด้านคุณภาพสินค้าหรือบริการ ต้นทุน การส่งมอบ และ บริการ เกณฑ์ด้านสิ่งแวดล้อม ประกอบด้วยเกณฑ์ย่อย ด้าน การจัดการสีเชียว การออกแบบเพื่อสิ่งแวดล้อม และ การบริโภคพลังงานและทรัพยากร และเกณฑ์ ด้านสังคม ประกอบไปด้วยเกณฑ์ย่อย ด้านการรับ ผิดชอบต่อสังคม และสุขภาพและความปลอดภัย ซึ่ง ทุกเกณฑ์ที่ผู้เชี่ยวชาญเลือกนำมาใช้เป็นเกณฑ์การ

ประเมินสอนคล้องกับงานวิจัยของ Erdogdu et al. (2016) นอกจากใช้เกณฑ์ในการคัดเลือกผู้ขายแล้ว ยัง สามารถนำเกณฑ์นี้จัดทำเป็นคู่มือในการประเมินผู้ขาย ภายใต้กรอบแนวทางการพัฒนาที่ยั่งยืนขององค์กร ตามวิสัยทัศน์ขององค์กรที่มุ่งสู่การเป็นองค์กรที่มีความ ยั่งยืนและรับผิดชอบต่อสังคมได้ อย่างไรก็ตามจะ เห็นได้ว่า ด้านเศรษฐกิจ โดยเฉพาะเกณฑ์ย่อยด้าน ต้นทุน และด้านคุณภาพ ก็ยังเป็นเกณฑ์ที่ผู้เชี่ยวชาญ ให้ความสำคัญมากที่สุด ซึ่งสอดคล้องกับงานวิจัยของ สมพงษ์ เหมบุตร (2560) ที่แสดงให้เห็นว่า เกณฑ์หลัก ด้านเศรษฐกิจ ผู้เชี่ยวชาญให้ค่าน้ำหนักสูงสุด และ ในเกณฑ์ย่อย เกณฑ์ด้านค่าใช้จ่าย และเกณฑ์ด้าน คุณภาพ ยังเป็นเกณฑ์ที่ผู้เชี่ยวชาญให้ความสำคัญสูง ที่สุด ทั้งนี้กรณีศึกษาจะเห็นได้ว่าหากผู้เชี่ยวชาญเป็น ผู้บริหารหรือผู้จัดการขององค์กรภาคเอกชน แน่นอน ้ว่าย่อมมองเป้าหมายสูงสุดของการดำเนินธุรกิจคือการ สร้างผลกำไรเป็นเป้าหมายหลัก ซึ่งมีงานวิจัยจำนวน มากที่แสดงให้เห็นว่า เกณฑ์ที่มักมีค่าน้ำหนักสูงสุด ในการตัดสินใจเลือกยังคงเป็นเกณฑ์ด้านเศรษฐกิจ หรือด้านคุณภาพ (Calik, 2019; Pishchulov, 2019; Kubde & Bansod, 2012) ทั้งนี้เกณฑ์ด้านสิ่งแวดล้อม และสังคม ก็ยังถูกหยิบนำมาใช้เป็นส่วนหนึ่งในการ ประกอบการพิจารณาตามแนวทางของการพัฒนา ้อย่างยั่งยืน (Memari et al., 2019) จากการประยุกต์ ใช้กระบวนการวิเคราะห์ เชิงลำดับชั้นในการคัดเลือก ผู้ขายอาหารและเครื่องดื่มสำเร็จรูปอย่างยั่งยืนของ ้องค์กรที่ดำเนินธุรกิจค้าปลีก พบว่าหากพิจารณาโดย ใช้เกณฑ์ความยั่งยืน ทั้งมิติด้านเศรษฐกิจ สังคม และ สิ่งแวดล้อม พบว่าผู้ขาย B เป็นผู้ขายที่เหมาะสมใน การคัดเลือกมากที่สุด เนื่องจากมีน้ำหนักทางเลือก สูงสุด เนื่องมาจากเมื่อพิจารณาเกณฑ์ด้านเศรษฐกิจ ที่มีค่าน้ำหนักเกณฑ์สูงสุด และเกณฑ์ย่อยที่มีค่า น้ำหนักเกณฑ์สูง ได้แก่ ด้านต้นทุนและด้านคุณภาพ ผู้ขายราย B เมื่อทำการเปรียบเทียบแล้วมีค่าคะแนน สูงกว่ารายอื่น ซึ่งเป็นไปตามที่สรุปข้างต้นว่า กรณี

้ผ่านการรับรองคุณภาพจากศูนย์ดัชนีการอ้างอิงวารสารไทย (TCI.) อยู่ในกลุ่ม 2 สาขามนุษย์ศาสตร์และสังคมศาสตร์

องค์กรภาคเอกชนที่ยังให้ความสำคัญกับผลประกอบ การ และเน้นเรื่องคุณภาพสินค้าหรือบริการเป็นหลัก

#### 8. ข้อเสนอแนะ

#### 8.1 ข้อเสนอแนะในการนำผลการวิจัยไปใช้

งานวิจัยนี้เป็นการเปรียบเทียบผู้ขายเพียง 1 กลุ่มที่ซื้อขายสินค้าลักษณะเดียวกัน ซึ่งองค์กร สามารถนำเกณฑ์การคัดเลือกและประเมินผู้ขาย เดียวกันนี้ไปใช้คัดเลือกหรือประเมินผู้ขายอื่นได้ นอกจากนั้นยังสามารถนำแนวทางนี้เป็นกรอบในการ คัดเลือกและประเมินผู้ขายอย่างยั่งยืนได้เช่นกัน 8.2 ข้อเสนอแนะในการวิจัยครั้งต่อไป

ในงานวิจัยอื่นถัดไป อาจพิจารณาเกณฑ์อื่น นอกจากเกณฑ์ด้านความยั่งยืนเพิ่มเติม เพื่อให้ได้ เกณฑ์การคัดเลือกและประเมินผู้ขายที่เหมาะสม สำหรับนำไปใช้เป็นแนวทางในการปฏิบัติจริงในการ ดำเนินธุรกิจในอนาคต

# เอกสารอ้างอิง

- กรมส่งเสริมอุตสาหกรรม. (2562). ยุทธศาสตร์กรมส่งเสริมอุตสาหกรรม พ.ศ. 2562-2564. แผนยุทธศาสตร์ กรมส่งเสริมอุตสาหกรรม พ.ศ. 2562-2564, 1-60.
- ณัฐพร สว่างวงศ์สิน. (2555). การประยุกต์ใช้กระบวนการ AHP ในการประเมินผู้ขาย: กรณีศึกษา ธุรกิจค้าปลีก สินค้ากลุ่มห้องน้ำ. วิทยานิพนธ์บริหารธุรกิจมหาบัณฑิต สาขาบริหารธุรกิจ, มหาวิทยาลัยธุรกิจบัณฑิต.
- ณัฐพัชร์ อารีรัชกุลกานต์ และสมหญิง งามพรประเสริฐ. (2559). การพัฒนาแบบจำลองการวัดสมรรถนะสวน อุตสาหกรรมเชิงนิเวศในประเทศไทย. *วารสารวิศวกรรมศาสตร์ มหาวิทยาลัยศรีนครินทรวิโรฒ, 11*(2), 75-90.
- ี วิฑูรย์ ตันศิริคงคล. (2542). AHP กระบวนการตัดสินใจที่ได้รับความนิยมมากที่สุดในโลก. กรุงเทพฯ: กราฟฟิค แอนด์ ปริ้นติ้ง เซ็นเตอร์.
- ศราวุธ ไชยธงรัตน์ และสุนาริน จันทะ. (2555). *การกำหนดระดับสินค้าคงคลังสารองที่เหมาะสมสำหรับสินค้า ประเภทสั่งทำ กรณีศึกษาองค์กรผลิตประตูหน้าต่าง*. การประชุมวิชาการข่ายงานวิศวกรรมอุตสาหการ ประจำปี 2555, 346-352.
- สมพงษ์ เหมบุตร. (2560). การศึกษาเกณฑ์การคัดเลือกผู้ผลิตชิ้นส่วนที่ยั่งยืนของผู้ผลิตฮาร์ดดิสก์ ตามแนวทาง Triple Bottom Line (TBL). วิทยานิพนธ์วิศวกรรมศาสตร์มหาบัณฑิต สาขาวิศวกรรมอุตสาหการ. กรุงเทพฯ: มหาวิทยาลัยธรรมศาสตร์.
- Amindoust, A., Ahmed, S., Saghafinia, A., & Bahreininejad, A. (2012). Sustainable supplier selection: A ranking model based on fuzzy inference system. *Applied Soft Computing, 12,* 1668-1677.
- Azadnia, A.H., Saman, M.Z.M. Wong, K.Y., Ghadimi, P., & Zakuan, N. (2012). Sustainable Supplier Selection Based on Self-organizing Map Neural network and Multi Criteria Decision Making Approaches. Procedia - Social and Behavioral Sciences, *International Congress on Interdisciplinary Business and Social Science, 65,* 879 – 884.

้ผ่านการรับรองคุณภาพจากศูนย์ดัชนีการอ้างอิงวารสารไทย (TCI.) อยู่ในกลุ่ม 2 สาขามนุษย์ศาสตร์และสังคมศาสตร์

- Bansod, S., & Kubde, R. (2012). The Analytic Hierarchy Process Based Supplier Selection Approach for Collaborative Planning Forecasting and Replenishment Systems. *International Journal of Engineering Research & Technology (IJERT), 1*(7), 1-12.
- Calik, A. (2019). A Multi-Criteria Evaluation for Sustainable Supplier Selection Based on Fuzzy Sets. *Business and Economics Research Journal, 10*(1). 95-113.
- Chaharsooghi, S. & Ashrafi, M. (2014). Sustainable Supplier Performance Evaluation and Selection with Neofuzzy TOPSIS Method. *International Scholarly Research Notices*, 2014, 1-10.
- Chaitongrat, S., Areerakulkan, N., & Setthachotsombut, N. (2020). A Comprehensive Literature Review on the Relationship of Green Logistics and Lean Management on Firms' Performance. *Sciences and Business Management Graduate Conference 2020: SBC2020,* 112-120.
- Du, Y., Zhang, D., Zou, Y. (2020). Sustainable Supplier Evaluation and Selection of Fresh Agricultural Products Based on IFAHP-TODIM Model. *Mathematical Problems in Engineering, Vol. 2020,* 1-15.
- Erdogdu, M., Mermod, A., & Yıldırım, O. (2016). Sustainable Supplier Evaluation and Selection Criteria. *Social and Economic Perspectives on Sustainability, 31,* 159-168.
- Ghadimi, P. & Heavy, C. (2014). Sustainable Supplier Selection in Medical Device Industry: Toward Sustainable Manufacturing. *Procedia CIRP, 15,* 165 – 170.
- Ghoushchi, J.S., Milan, M.D., & Rezaee, J.M. (2018). Evaluation and selection of sustainable suppliers in supply chain using new GP-DEA model with imprecise data. *Journal of Industrial Engineering International, 14,* 613–625.
- Grover, R., Grover, Ra., Rao, V., & Kejriwal, K. (2016). Supplier Selection Using Sustainable Criteria in Sustainable Supply Chain Management. *World Academy of Science, Engineering and Technology International Journal of Economics and Management Engineering, 10*(5), 1175-1179.
- Hendiani, S., Liao, H., Ren, R., & Lev, B. (2020). A likelihood-based multi-criteria sustainable supplier selection approach with complex preference information. *Information Sciences, 536,* 135-155.
- Holden, E., Linnerud, K., & Banister, D. (2014). Sustainable development: Our Common Future revisited. *Global Environmental Change, 26,* 130–139.
- Kubde, R., & Bansod, S.V. (2012). The Analytic Hierarchy Process Based Supplier Selection Approach for Collaborative Planning Forecasting and Replenishment Systems. *International Journal of Engineering Research & Technology, 1*(7), 1-12.

้ผ่านการรับรองคุณภาพจากศูนย์ดัชนีการอ้างอิงวารสารไทย (TCI.) อยู่ในกลุ่ม 2 สาขามนุษย์ศาสตร์และสังคมศาสตร์

- Memari, A., Dargi, A., Jokar, M., Ahmad, R., & Rahim, R. (2019). Sustainable supplier selection: A multi-criteria intuitionistic fuzzy TOPSIS method. *Journal of Manufacturing Systems, 50,* 9-24.
- Moktadir, A., Rahman, T., & Sultana, R. (2017). Selection of Best Supplier by Using AHP Tool for Managing Risk Factors in Logistics: A Case of Leather Products Industry. *Industrial Engineering & Management, 6*(4), 1-7.
- Nielsen, I.E., Banaeian, N., Golinska, P., Mobli, H., & Omid, M. (2014). Green Supplier Selection Criteria: From a Literature Review to a Flexible Framework for Determination of Suitable Criteria. *Logistics Operations, Supply Chain Management and Sustainability,* 79-99.
- Orji, I.J., & Wei, S. (2015). An innovative integration of fuzzy-logic and systems dynamics in sustainable supplier selection: A case on manufacturing industry. *Computers & Industrial Engineering, 88,* 1–12.
- Ozturk, B. & Ozçelik, F. (2014). Sustainable Supplier Selection with A Fuzzy Multi-Criteria Decision Making Method Based on Triple Bottom Line. *Business and Economics Research Journal, 5*(3), 129-147.
- Pishchulov, G., Trautrims, A., Chesney, T., Gold, S., & Schwab, L. (2019). The Voting Analytic Hierarchy Process revisited: A revised method with application to sustainable supplier selection. *International Journal of Production Economics, 211,* 166–179.
- Purvis, B., Mao, Y., & Robinson, D. (2019). Three pillars of sustainability: in search of conceptual origins. *Sustainability Science, 14,* 681–695.
- Saaty, T.L. (1980). The Analytic Hierarchy Process. McGraw-Hill, New York.
- Sarkis, J., & Dhavale, D.G. (2015). Supplier selection for sustainable operations: A triplebottom-line approach using a Bayesian framework. *Int. J. Production Economics, 166,* 177–191.
- Taherdoost, H. (2017). Decision Making Using the Analytic Hierarchy Process (AHP): A Step by Step. International Journal of Economics and Management System, 2, 243-246.
- Xu, L., Kumar, D.T., Shankar, K.M., Kannan, D., & Chen, G. (2013). Analyzing criteria and sub-criteria for the corporate social responsibility-based supplier selection process using AHP. *International Journal of Advanced Manufacturing Technology, 68,* 907–916.
- Yu, C., Shao, Y., Wang, K., & Zhang, L. (2019). A group decision making sustainable supplier selection approach using extended TOPSIS under interval-valued Pythagorean fuzzy environment. *Expert Systems With Applications*, 121, 1-17.
- Zafar, A., Zafar, M., Sarwar, A., Raza, H., & Khan, T. (2019). A Fuzzy AHP Method for Green Supplier Selection and Evaluation. *Proceedings of the Twelfth International Conference on Management Science and Engineering Management*, 1355-1366.

้ ผ่านการรับรองคุณภาพจากศูนย์ดัชนีการอ้างอิงวารสารไทย (TCI.) อยู่ในกลุ่ม 2 สาขามนุษย์ศาสตร์และสังคมศาสตร์